



Das Unternehmen USM U. Schärer Söhne AG kennt man als innovatives und international tätiges Familienunternehmen mit über 50 Jahren Unternehmenserfolg. Mit Tochtergesellschaften und einem feinmaschigen Vertriebsnetz ist USM in allen relevanten Märkten präsent. Ein zeitlos schönes Design, modulare intelligente Möbelbausysteme sowie beeindruckende komplette Büro- und Wohnraumkonzepte haben USM zu der starken Marke mit exzellentem Image gemacht, unter der sie heute bekannt ist.

Für unsere Mandantin suchen wir für den Auf- und Ausbau der starken Positionierung im Heimmarkt Schweiz eine/n unternehmerisch handelnde/n

Sales Director Switzerland (w/m/d)

Wie Ihr Aufgabengebiet aussieht

- Organisation und Führung Ihres Teams von Area Sales Managern
- Entwicklung und Umsetzung eines strategischen Plans zur Erreichung der Umsatzziele und zum Erhalt und der Erweiterung des Vertriebsnetzes Schweiz, inklusive Aufbau und Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen zu Key Accounts
- Aktive Trend- und Marktanalyse sowie Integration der daraus gezogenen Schlüsse in eine Wachstumsstrategie
- Definition und Umsetzung von Absatzkanälen und Vertriebsaktivitäten für das operative Geschäft zur Gewährleistung der angestrebten Umsatzziele
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Marketing, um den Ausbau der Marke und des Images im Markt zu koordinieren und umzusetzen

Was Sie dafür mitbringen

- Mehrjährige Erfahrung in einer ähnlichen Management-Aufgabe für den Schweizer Markt
- Kaufmännische Berufsausbildung oder Studium, vorzugsweise BWL mit Fokus Marketing oder Ingenieurwissenschaften
- Idealerweise bringen Sie zudem Erfahrung und Know-how in Projekt-, Produkt- und Personalmanagement als auch im Marketing mit
- Erfahrung mit modernen CRM-Systemen und Erfahrung im Online-Handel sind von Vorteil
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Professionelles Auftreten sowie ausgezeichnete Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten
- Führungskompetenz, Empathie und ein hohes Motivationslevel
- Entscheidungsfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Das wird Ihnen geboten

- Sie werden Teil eines global tätigen KMU, das einzigartige Produkte vertreibt und Nachhaltigkeit lebt
- Sie nehmen eine Schlüsselposition bei USM ein und tragen im Schweizer Markt viel zum Image und Markenbewusstsein bei
- Als Sales Director Switzerland sind Sie Mitglied der Geschäftsleitung und stehen in engem und stetigem Kontakt mit Marketing, Produktion und Unternehmensführung

Wenn Sie diese Herausforderung motiviert und Sie etwas bewirken wollen, bitten wir Sie, uns Ihre Unterlagen per E-Mail an backoffice@debord.ch zuzustellen, zuhanden von Jean-Michel Fürst, Managing Partner DE BORD INTERNATIONAL. Diskretion ist selbstverständlich.